

7.–8. nóvember í Hörpu

Stjórnun fiskveiða

– svo miklu meira en kvóti

BétillBé eða BétillSé - samantekt

Friðleifur Friðleifsson, deildarstjóri söludeildar hjá Iceland Seafood



HAMPIÐJAN



HÁSKÓLINN Í REYKJAVÍK
REYKJAVÍK UNIVERSITY

ICELANDAIR
CARGO

ISI ICELAND
SEAFOOD



marel

Pipar TBWA



SJÁVARÚTVEGS
RÁÐSTEFNAN
2024

ISI ICELAND
SEAFOOD

92

YEARS 1932-2024

**We are
Iceland Seafood**



B2B vs B2C

D2C / DIRECT-TO-CONSUMER



10 DIFFERENCES BETWEEN B2B AND B2C MARKETING

B2B	Vs	B2C
Sell products or services to companies		Sell their products or services to individuals
Make large scale sales		Sell for personal consumption
Look for efficiency		Look for promotions and entertainment
They want to be educated		They want to have fun and be happy with their purchase
Need to resolve specific necessities		Need to resolve basic necessities
Based on very long relationships		Based on very short relationships
Decision making goes through different levels		They make emotional decisions
Few clients and large purchasing volume		Many clients and low purchasing volume
Centered on logic and characteristics		Centered on desires and benefits
Look to accomplish long term goals		Want rapid and immediate results

Hvað vill framleiðandinn

B2B ☺

- Há verð
- Öruggar sölur
- Öruggar greiðslur
- Engar birgðir
- Engin „claim“



Hvað vill neytandinn = C.....

Vinsælasta setning forstjóranna = “mæta kröfum neytenda”..... 😊

Samtal við neytendur ? B2C

- Verð (...Helst lágt)
- Þægindi (helst mikil)
- Framboð (alltaf stöðugt)
- Væntingar (alltaf miklar)
- Gæði (110%)
- Öryggi
- Hraða



Íslensk fiskisalaB2B....en langar mikið að vera B2C... amk svona stundum 😊

Erum við ekki bara “drullugóð” í B2B ? Mjög löng viðskiptasambönd, öflugur iðnaður.

En hverning verðum við BETRI ?

- GÆÐI VITUND
- Quality “the standard of something as measured against other things of a similar kind; the degree of excellence of something”.



Noregur þetta og Noregur hitt....



483 mill NOK í markaðssetningu 2024. Það eru 6 milljarðar. Markaðssetning á laxi í USA = 410 milljónir ISK ca. 34 mills á mánuði

Markaðssetning á laxi í Kína = 120 milljónir ISK ca. 10 mills á mánuði

**I Tried
Lutefisk Twice!**

(Once going down and
another coming back up)



**Vitund =
Awareness**

The American salmon market overview

CONSUMPTION PER CAPITA

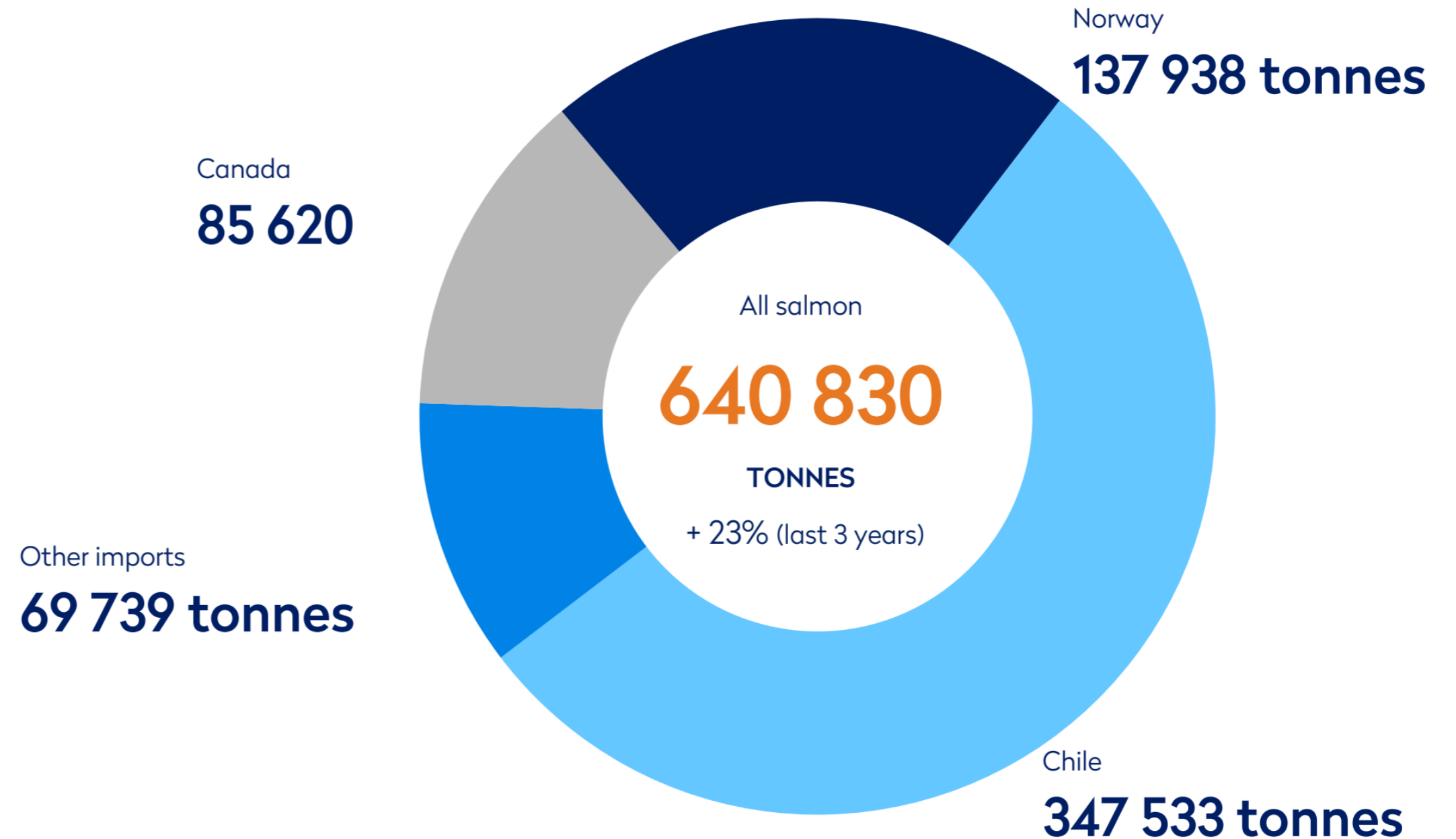
salmon

1,9 kg

+21,8 % (last 3 years)

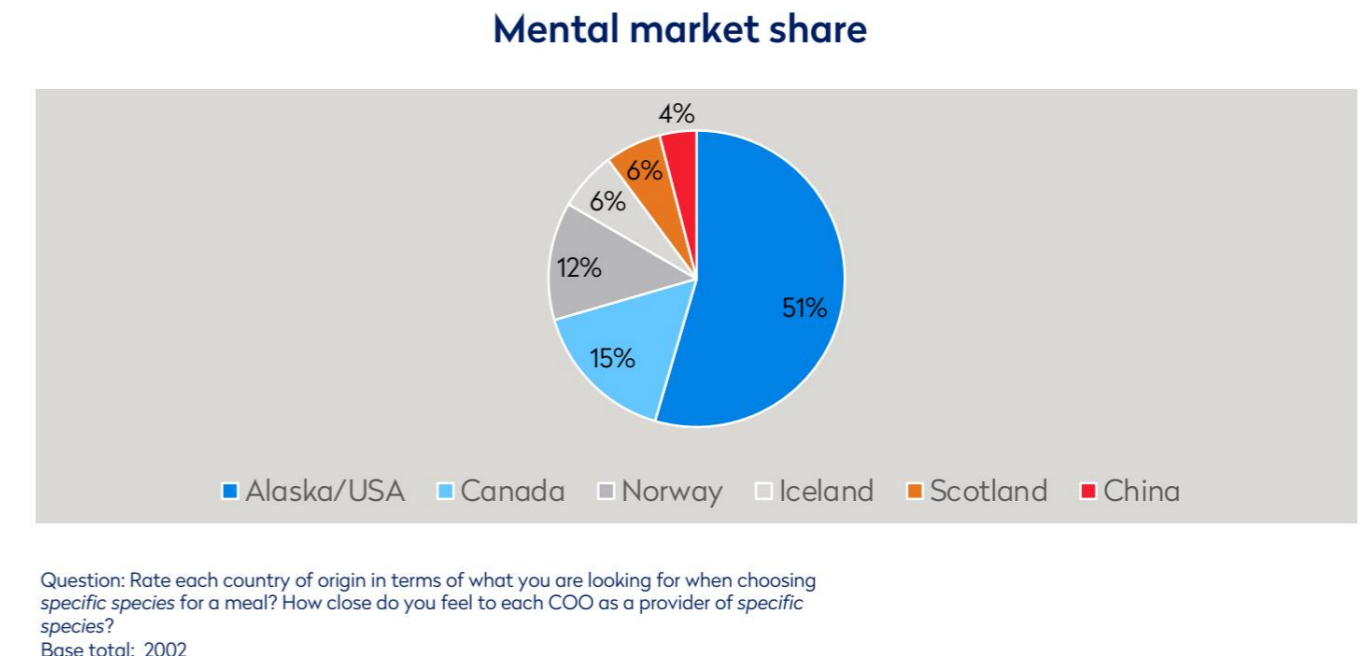
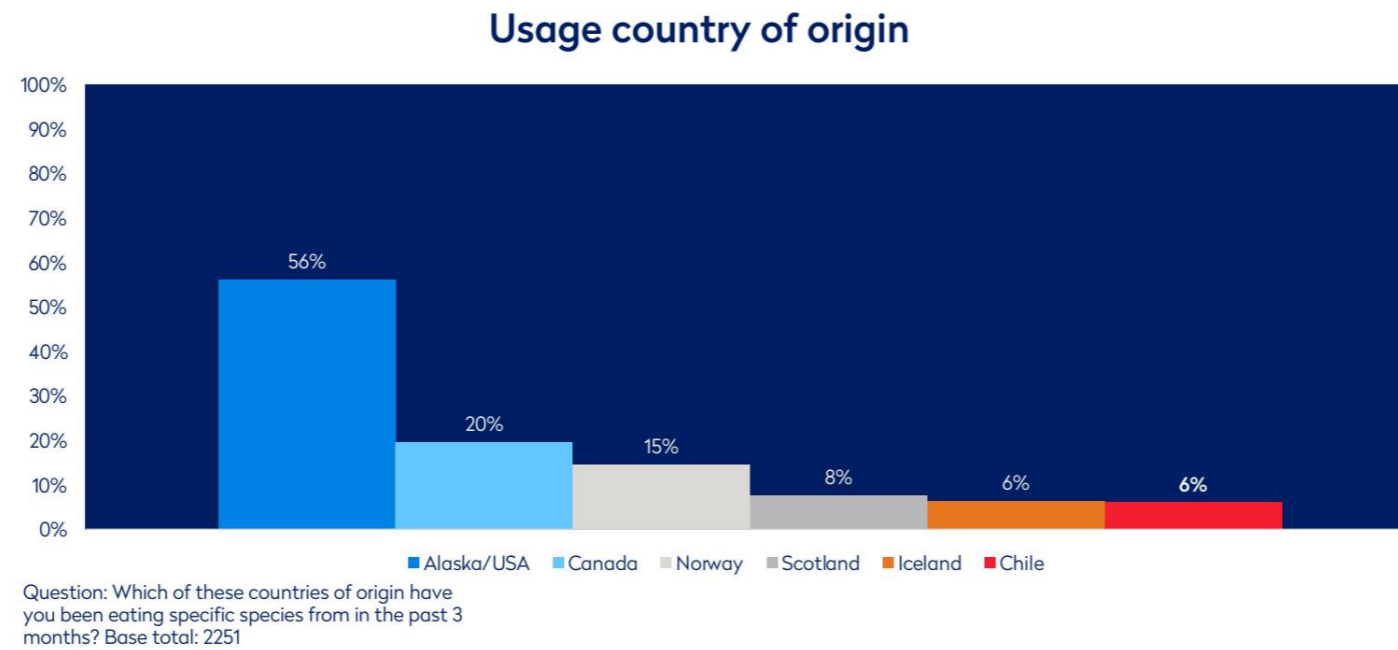
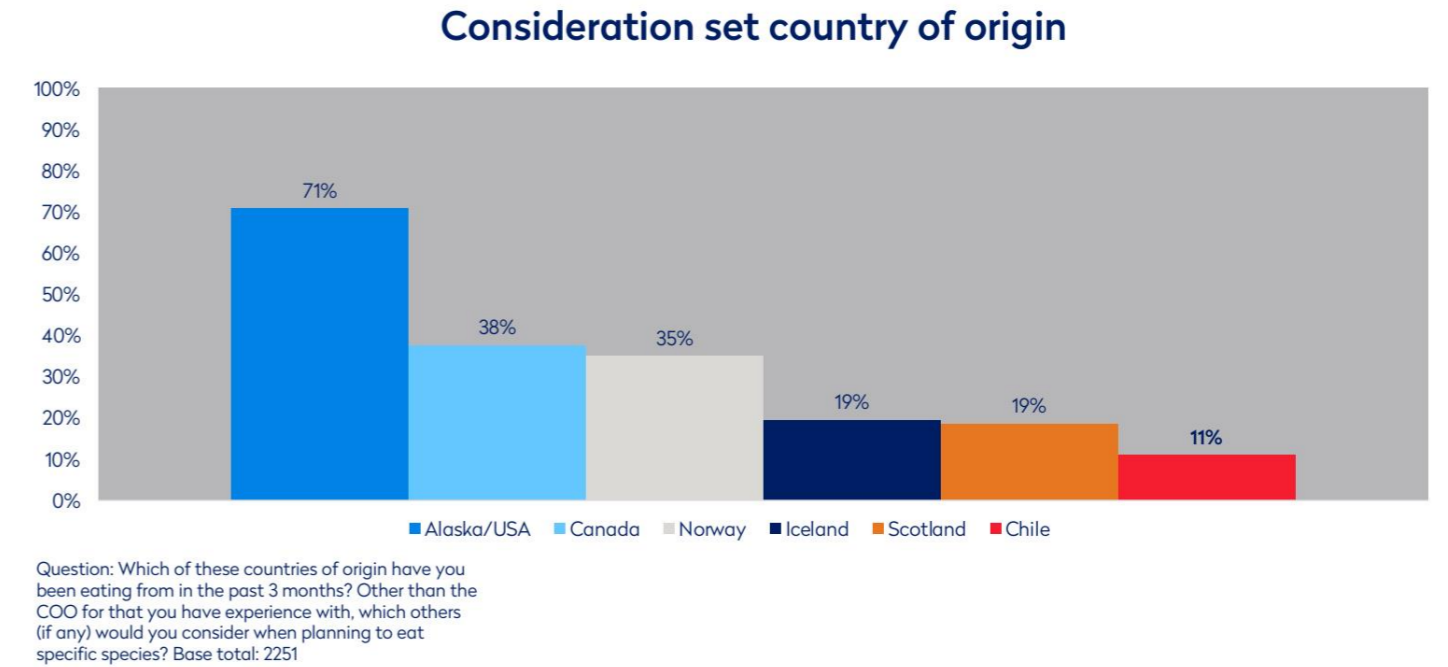
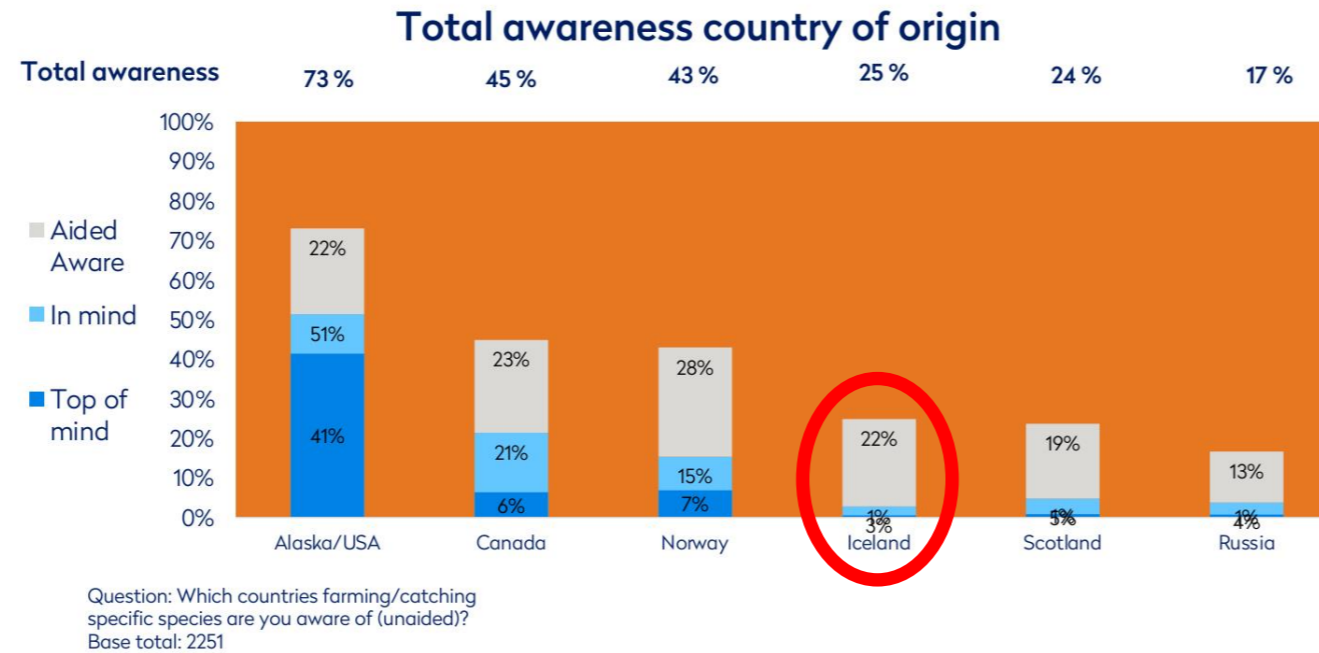
Key/other info

- Norway has a market share of 20 percent
- Norwegian salmon has seen a growth of 22 percent over the last two years.
- The market for Atlantic salmon has been growing while the Norwegian share of the market has remained at around 18-20%



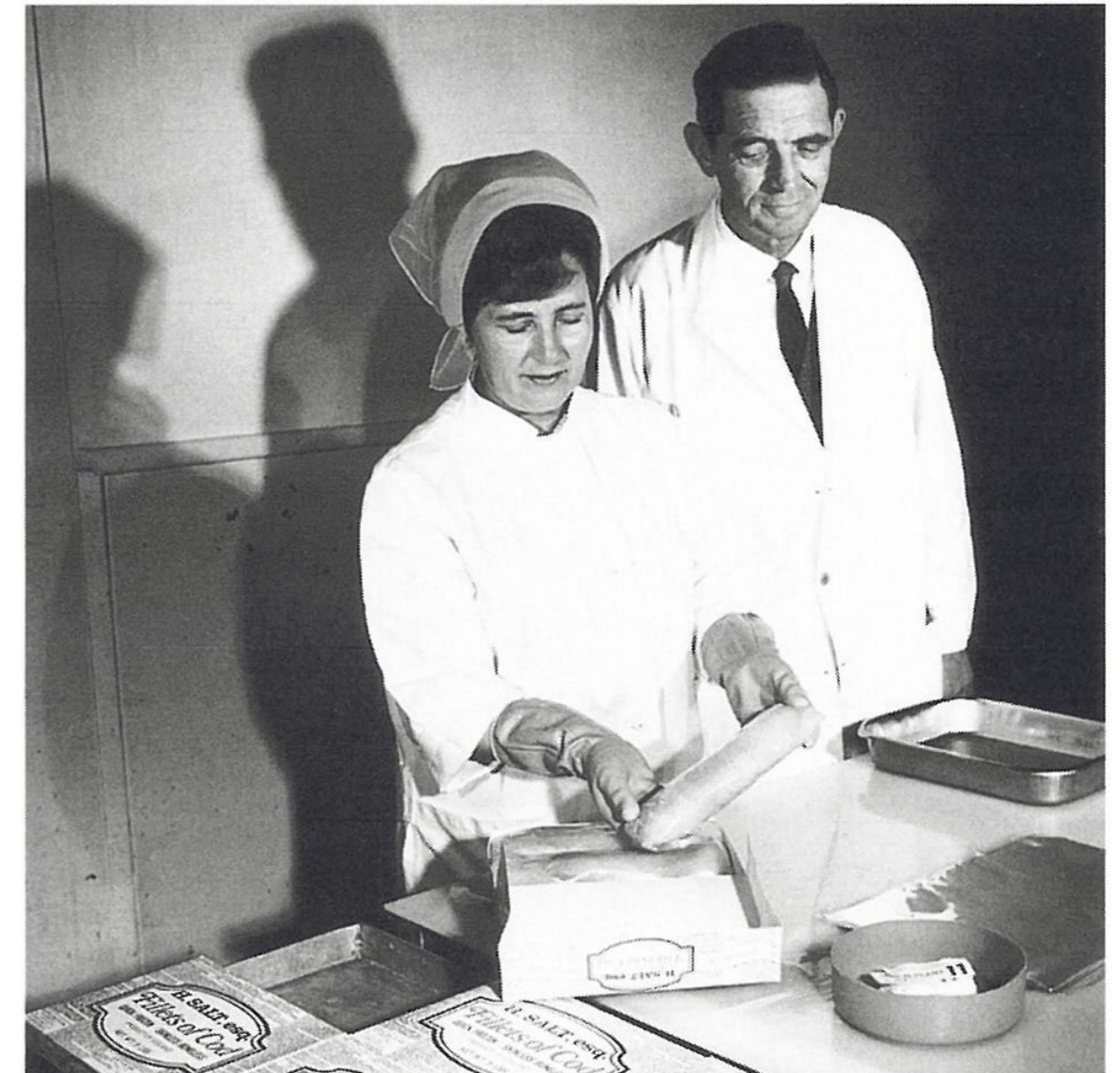
Brand funnel (country of origin) Norwegian salmon

Sem sagt , Norðmenn eyða 410 milljónum ISK (2024) í að auka “vitund” B2C OG B2B á norskum uppruna. Að mínu mati þá eru þeir að eyða núna í eitthvað sem Ísland byggði upp fyrir 40 árum þ.e. Awareness creation.



Uppruninn...

Er þetta ekki upphafið ? **Erum við e.t.v 40 árum á undan Norðmönnum ?**
Erum við ekki meira og minna að vinna eftir gæðastöðlum og leiðbeiningum sem settar voru fram fyrir skrilljón árum ?
Vorum við ekki með sterk vörumerki og erum enn í einhverjum tilfellum ?
Verðum við ekki að keyra stífar á upprunann ?





BétillBé eða BétillSé
Samantekt

Strategy

Strategy

From the Diverse Banks of Atlantic
Canada

Brand Name

Canadian Seafood Treasures

Communication concept

Where the quality of water affects
quality of life

Products

- Kish Redfish
- Yellowtail Flounder
- Silver Hake
- Atlantic Cod
- Atlantic Halibut
- Haddock
- +++

Producers



JAMES L. MOOD FISHERIES LTD.





BétillBé eða BétillSé
Samantekt

VITUND ... Seafood from Iceland..

Product code:
00-0056MSC

COD
(Gadus morhua)

Country of origin: Iceland
Wild caught in the North East Atlantic,
FAO 27, Subarea Va (Iceland)
Fishing gear: Trawls, Hooks and lines, Seines
Allergens advice: Contains fish

Date of freezing: **05/11/24**
Best before end: **05/2026**

EU establishment number:
IS A999 EFTA

Net weight: **10 kg** Grading: **5-12 OZ**

MSC-C-99999

EXPORTED BY: ICELAND SEAFOOD ehf - KOLLUNARKLETTISVEGUR 2, 104, REYKJAVIK, ICELAND

Uppsjávariðnaður 1.000.000 kassar á ári per framleiðanda
 Sjófrystitogarar 250 - 300.000 kassar á ári per framleiðanda
 Og svo allt “frouðið”:
 Ferskur fiskur t.d. miðar
 LAX LAX LAX..... ? Uhhhhh.....já. 100%.

Byrja á því að auka vitund kaupenda þó að það sé jafnvel eingöngu í B2B hlutanum. Og þetta kostarekkert.

THANK YOU
We appreciate your business!

GJÖGUR HF

Seafood from Iceland

Iceland FROZEN AT SEA

Seafood from Iceland

THANK YOU
We appreciate your business!

Energetická hodnota / Харчова та енергетична цінність на 100гр			
Sól / Солець		Mjöl / Масло	
Kcal / Ккал	135	Kcal / Ккал	217
fat / жиры	19,1 гр	fat / жиры	18,1 гр
protein / белки	6,5 гр	protein / белки	13,6 гр
Súkkul / Сахар		Salt / Соль	
Kcal / Ккал	248	Kcal / Ккал	82
fat / жиры	19,5 гр	fat / жиры	18 гр
protein / белки	17,7 гр	protein / белки	0,9 гр

Producer/Виробник:
Hakon EA 148
Gjögur ehf, Kringlan 7, Reykjavik 103, Iceland
+354 561 9950

Catching area: FAO 27
Зона вылова / Район вылова: ФАО 27

Origin of Iceland
Страна происхождения: Исландия / Країна походження: Ісландія

Does not contain Genetically Modified organism
Без ГМО / Продукт не містить ГМО

Storage temperature: -18°C
Температура хранения / Температура зберігання: -18°C

Hvað vill skráargatið= leiðin að C



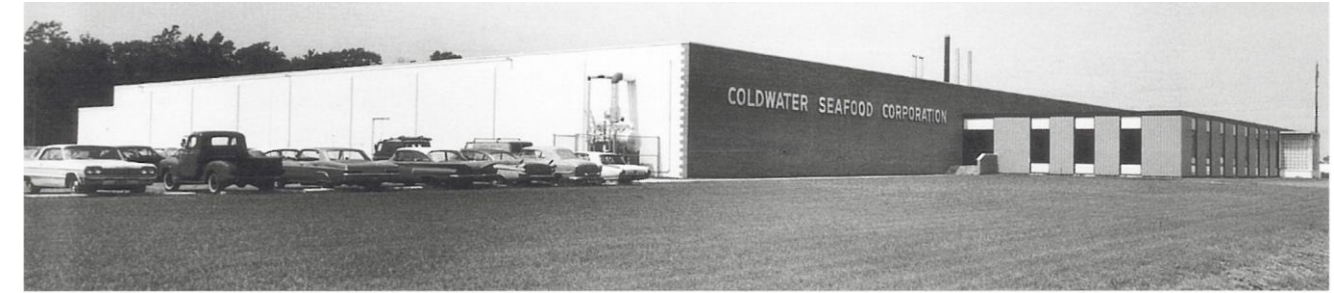
1. Afhendingaröryggi 2. Gæði 3. Verð

- Smásalan vill afhendingaröryggi
- Langan hillutíma
- Staðlaðar vörur
- Stöðug eða lægstu verð
- Lágmarksrýrnun
- Tímabundna samninga
- Losna við ferskfiskborðin
- Smásalan vill ekki uppruna í flestum tilvikum
- Smásalan vill „locally sourced fish“ ef hægt er að koma því við – nýja trendiðkolefnissporið.
- Smásalan vill getað ...shop around

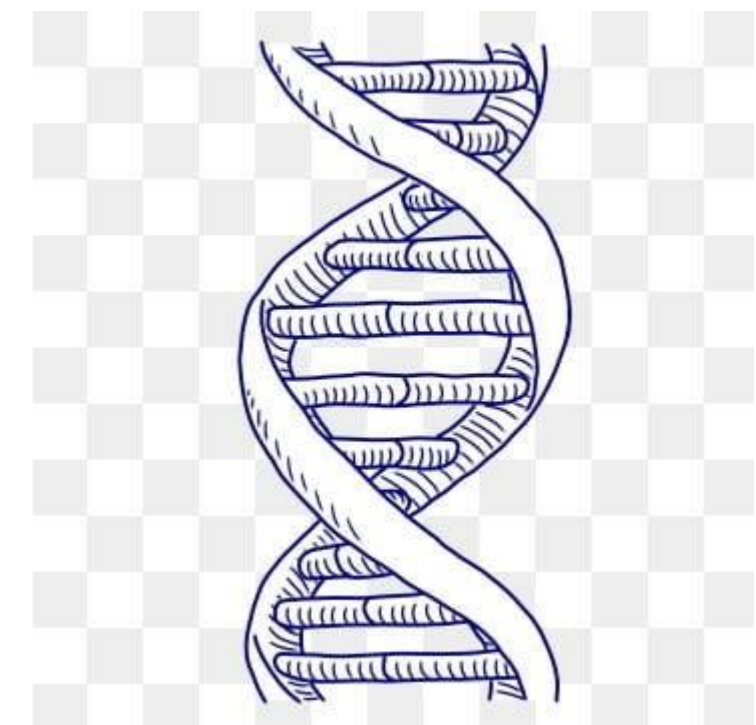
Viljum við vera þarna ?



“Raunarsögur í retail” , jólabókin í ár ? 😊



Er „retail“ framleiðsla í „DNA“ okkar ?





350

VERSLANIR STORES | LÍKAMSRÆKTARSVÖÐVAR FITNESS CENTERS



**Smoked Salmon
Suprême Slices**

8,35 € (83.50 €/Kg)

Amount

1 unit

Total **8,35 €**

ADD TO CART

- FREE SHIPPING FROM € 60 (PENINSULA)
- DELIVERY BETWEEN 1 AND 3 WORKING DAYS (PENINSULA)
- MAXIMUM FRESHNESS GUARANTEED



Buy delicate, thinly sliced smoked salmon with a very subtle aroma.

Hvert er þetta að fara ?

- The dynamics in B2B customer engagement have shifted to look more similar to B2C. More than 70% of B2B marketing teams are planning to invest this year in influencer marketing. (US chamber of commerce)
- Samtalið við neytendur færir á netið og færir jafnvel til framleiðenda, birgja.

Þessi gæji er í
útrýmingarhættu



Netsala

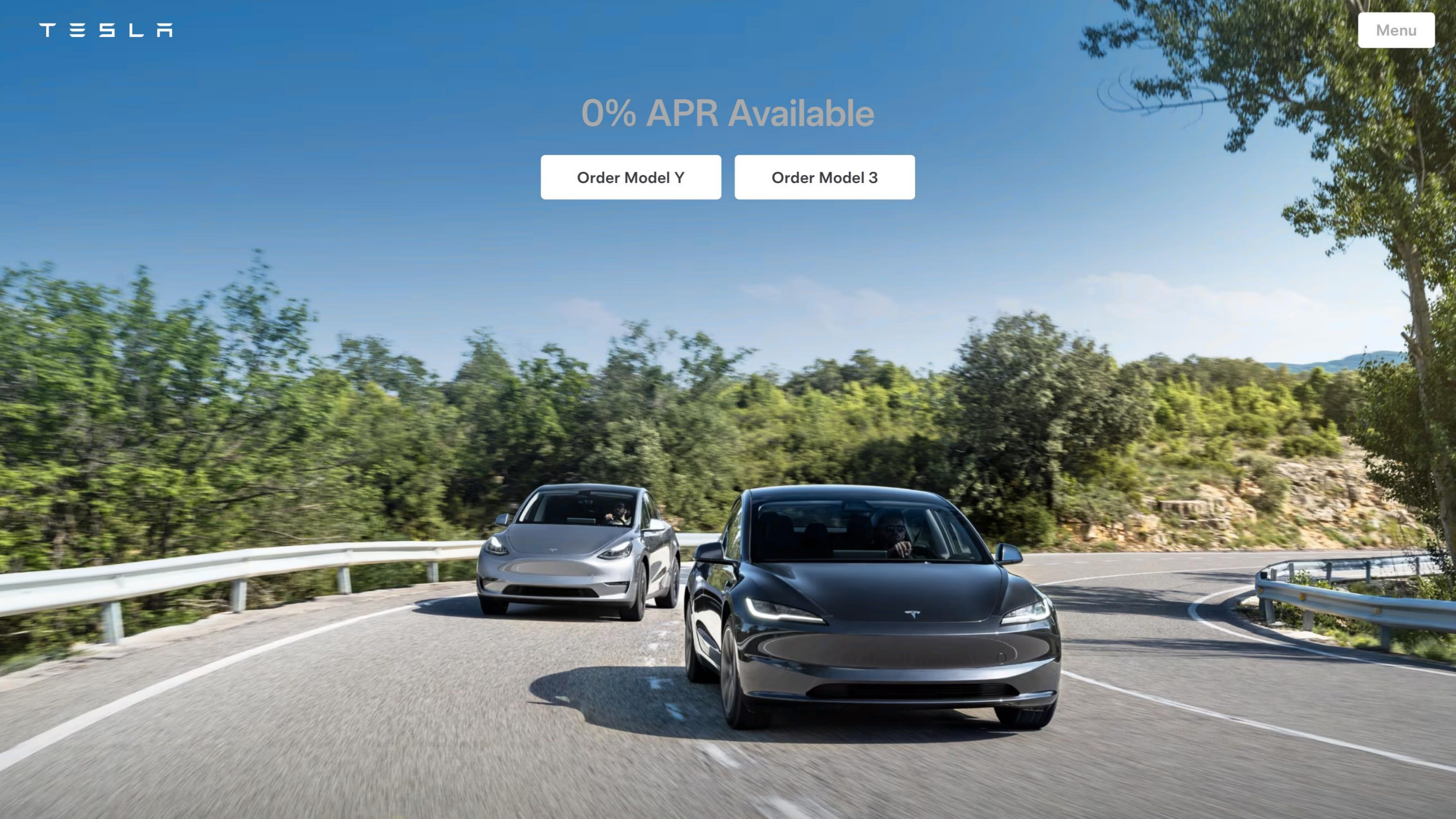


Er fiskur of dýr til að ganga í netsölu ??

0% APR Available

Order Model Y

Order Model 3





BétillBé eða BétillSé
Samantekt

Live streaming



1x á dag, alltaf sami tími
1 vara kynnt
10.000 USD sala.....daglega.

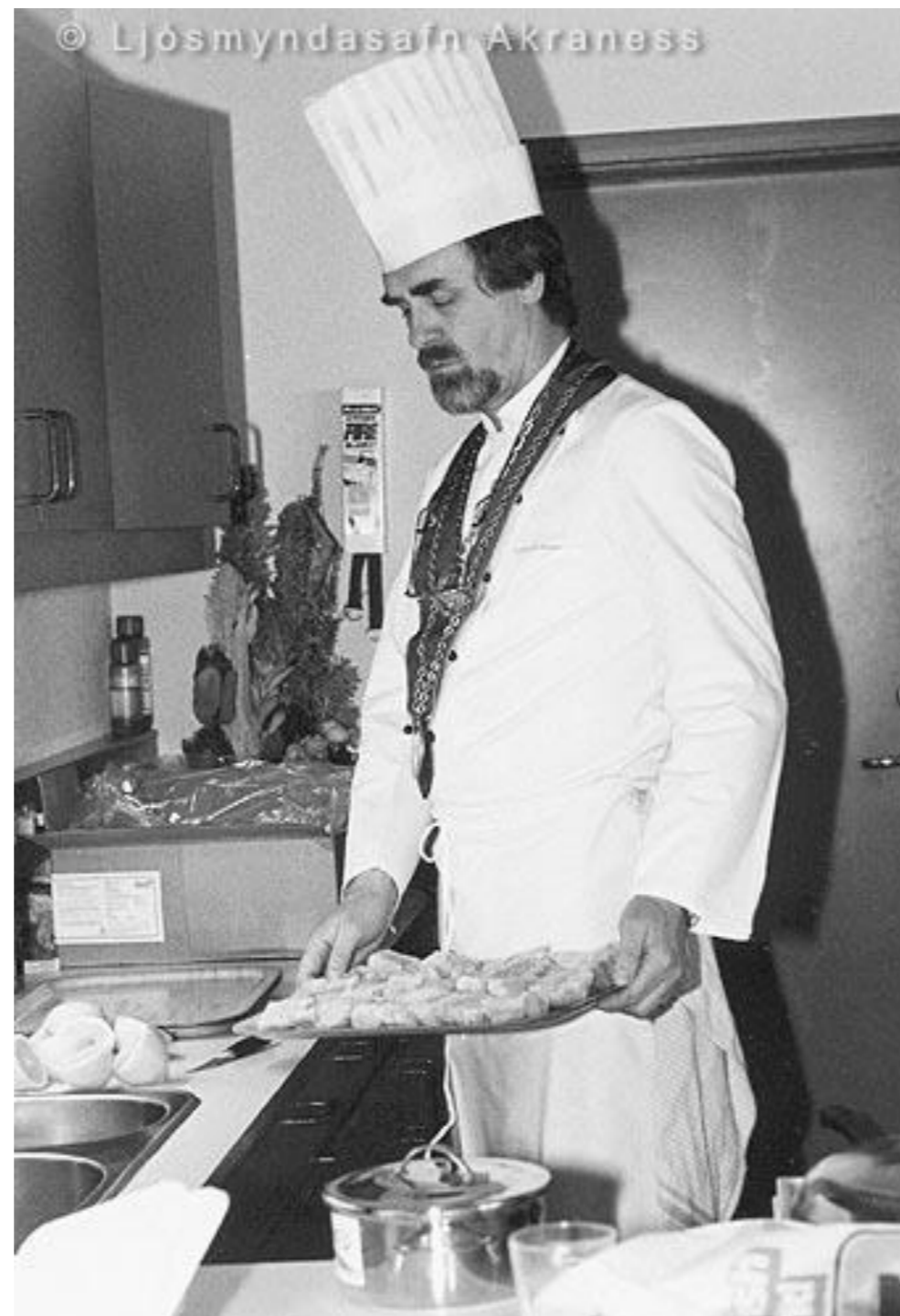


BétillBé eða BétillSé
Samantekt

Afhending. Vandamál ? NEI !



Áhrifavaldar.....



Hilmar B. Jónsson
25.október 1942 -
11.september 2024

Starfaði í 22 ár við
markaðssetningu á íslenskum fiski í
Bandaríkjunum.

Takk fyrir